https://nrat.ukrintei.ua/pidgotovka-do-partnerstv-zvo-ta-biznesu/

ПІДГОТОВКА ДО ПАРТНЕРСТВ ЗВО ТА БІЗНЕСУ

Команда Genesis підготувала добірку порад для закладів вищої освіти «Як університетам будувати співпрацю з бізнесом: алгоритм підготовки до партнерства».

В опублікованому матеріалі пропонується покрокова інструкція з підготовки освітнього закладу до формування партнерств. Пропонується на початку провести аналіз можливостей та потреб, оцінивши внутрішні ресурси ЗВО (дослідження, проєкти, програми) й обравши сфери, у яких експертиза закладу буде найбільш цінною. Далі потрібно підготувати пропозиції у контексті взаємних інтересів з бізнесом, обрати формат співпраці. Після цього можна переходити до пошуку потенційних партнерів, аналізуючи список компаній, складений на основі аналізу ключового ринку та готувати персоналізовані пропозиції. Коли це буде зроблене, варто перейти до підготовки презентаційних матеріалів та майбутнього обговорення, заздалегідь обмірковуючи сильні і слабкі сторони партнерств. Надалі наступає етап комунікаційний – надсилаються персоналізовані листи, обговорюються можливості організації зустрічей, ведеться діалог, під час якого потрібно максимально чітко говорити про можливі переваги для бізнесу та доводити реальну готовність ЗВО до гнучких умов співпраці. Ефективне партнерство університетів та бізнесу потребує чіткого плану та

взаємного бажання досягати результатів.

Детальніше: https://t.me/navchai_smilyvo/336, https://t.me/navchai_smilyvo/325

Фото: Genesis

#НРАТ_Усі_новини #НРАТ_Науковцям_новини #НРАТ_Освітянам_новини

#НРАТ_Інноваторам_новини

2024-12-19

Інформація з офіційного вебпорталу Національного репозитарію академічних текстів